

Dla (BIZNESU)

Dlaczego ? Pracuję z zespołami sprzedażowymi na sali szkoleniowej i w praktyce biznesowej kilka lat i zauważyłem jeden gigantyczny problem, który hamuje wzrosty sprzedaży i rozwój firm. Bez względu na to, w jak dobrym szkoleniu Twoi pracownicy wzięli udział, to bez odpowiedniego nastawienia i tak nie wprowadzą nowej wiedzy i umiejętności w życie. Dlatego połączenie wiedzy z zakresu treningu mentalnego z twardymi technikami skutecznej sprzedaży i zarządzania zespołami daje moim Klientom realne rezultaty.

Czy wiesz, że za skuteczną sprzedaż tylko w 25% odpowiada znajomość technik sprzedażowych, w drugich 25% znajomość produktu, a w aż 50% nastawienie sprzedawcy do siebie, do firmy, do produktu i do Klienta? Czy jesteś pewien, że umiesz odpowiednio zadbać o te parametry w swoim zespole? Liczyłeś swoje straty spowodowane liczbą niezamkniętych transakcji?

Czy słyszałeś o badaniach zaangażowania pracowników w wykonywaną pracę przeprowadzonych przez Instytut Gallupa, z których wynika, że tylko 30% zatrudnionych jest w pełni zaangażowanych w wykonywanie swojej pracy, 50% pracuje dobrze, tylko kiedy ich kontrolujesz, a aż 20% zatrudnionych udaje i stanowi tylko KOSZT dla Twojej firmy? Czy stać Cię na taki poziom zaangażowania wśród Twoich pracowników?

Jeżeli chcesz przestać tracić pieniądze w swojej firmie z powodu nieskutecznej sprzedaży lub nieefektywnych zespołów to zadбай w swojej firmie o wiedzę z zakresu:

odpowiedniej rekrutacji pracowników
budowania skutecznych zespołów sprzedażowych
budowania pozytywnego nastawienia w siłach sprzedaży
najnowocześniejszych technik sprzedaży
skutecznych strategii negocjacji handlowych
standardów obsługi klienta
elastycznego i efektywnego zarządzania zespołami
metod budowania wysokiej motywacji wśród pracowników
przeciwdziałania wypaleniu zawodowemu
radzenia sobie z dużym stresem
efektywnego zarządzania pracownikami sobą w czasie
dbania o rozwój pracowników

Bądźmy (w dobrym) kontakcie

Dla **(BIZNESU)**

Jak ?

Praca nad Twoim wyzwaniem polega na grupowych warsztatach szkoleniowych, doradztwie i indywidualnych sesjach 1:1. Program i cele ustalamy wspólnie dostosowując go do Twoich potrzeb i specyfiki twojego rynku. Zanim podejmiemy współpracę umówimy się na niezobowiązujące spotkanie, które pomoże mi ustalić najlepszą strategię działania dla Twojej firmy i przygotować wycenę całego procesu.

Kiedy ?

Moim celem jest pomóc Ci jak najszybciej. W zależności od skali Twojego problemu, wspólna praca powinna potrwać od 1 do kilku szkoleń. Zastanów się co dzisiaj blokuje rozwój Twojej firmy i hamuje Twoją sprzedaż. Jak tylko będziesz gotowy, wypełnij formularz kontaktowy. Po krótkim i bezpłatnym wywiadzie, dobiórę odpowiednie narzędzia i możemy zaczynać. Ustalimy dogodny dla Ciebie termin. Pamiętaj: Twoją firmę tworzą ludzie. Zadbaj o nich, a oni zadbają o Twój wynik finansowy.

Bądźmy (w dobrym) kontakcie